

**Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего профессионального образования
"Национальный исследовательский университет
"Высшая школа экономики"**

Факультет мировой экономики и мировой политики
Кафедра торговой политики

**Рабочая программа дисциплины
«Институты и инструменты регулирования торговли
товарами и услугами»**

для образовательной программы «Мировая экономика»
направления подготовки 38.04.01 «Экономика»
уровень магистр

Разработчик(и) программы

Одобрена на заседании департамента мировой экономики

«__» _____ 2015 г.

Руководитель департамента Л.М. Григорьев _____ [подпись]

Рекомендована Академическим советом образовательной программы

«__» _____ 2015 г., № протокола _____

Утверждена «__» _____ 2015 г.

Академический руководитель образовательной программы

Л.М. Григорьев _____ [подпись]

Москва, 2015

*Настоящая программа не может быть использована другими подразделениями
университета и другими вузами без разрешения подразделения-разработчика программы.*

1. Организационно-методические указания

Дисциплина “ Институты и инструменты регулирования торговли товарами и услугами ” представляет собой элемент подготовки студентов в области мировой экономики.

В процессе изучения дисциплины студенты должны быть ознакомлены с основными инструментами защиты внутреннего рынка товаров и услуг, разрешенными ВТО, и правилами их применения, зафиксированными в современной системе многосторонних международных соглашений.

Основная цель дисциплины - ознакомить студентов с основными понятиями и принципами применения инструментов защиты внутреннего рынка на уровне отдельного государства, а также на наднациональном, международном (многостороннем) уровне.

Для этого в рамках дисциплины решаются следующие задачи:

- ознакомление с основными подходами к обеспечению национальных экономических интересов средствами внешнеэкономической политики и способами их реализации;
- изучение основных инструментов защиты внутреннего рынка, практики их применения;
- ознакомление с современной системой многосторонних договоренностей и обязательств в области регулирования доступа товаров и услуг и практики их применения, включая российскую.

Существенное внимание в рамках дисциплины уделено вопросам применения странами так называемых “новых форм” протекционизма - защитных, антидемпинговых, компенсационным мер.

Формы обучения:

1. Лекции (всего 40 часов)
2. Семинары (всего 40 часов)
3. Консультации преподавателя
4. Самостоятельная подготовка (в т.ч. письменные ответы на вопросы по курсу, подготовка докладов на семинарах)
5. Написание реферата и его презентация
6. Написание и защита курсовой работы (по выбору студента)

Текущий контроль знаний осуществляется в виде письменных работ – 1 реферат (3 модуль), итоговый контроль – экзамен (4 модуль).

2. Распределение часов по темам и видам учебных занятий

№	Наименование темы	Всего часов	Аудиторные часы		Самостоят работа
			Лекции	Практич	
1	Теории интернационализации, регионализации, глобализации, интеграции	16	4	4	8
2	Новые тренды развития мировой торговли и ее регулирование.	12	2	2	8
3	Особенности европейской и азиатской интеграции	16	4	4	8
4	Региональные процессы в Америке и на постсоветском пространстве	12	2	2	8
5	Торговая политика и базовые принципы регулирования. Многостороннее международное регулирование ГАТТ и ВТО, правила в области регулирования торговли товарами	12	2	2	8
6	Таможенные пошлины и таможенный тариф как инструмент регулирования в современных условиях	14	2	4	8
7	Таможенные процедуры – их роль в регулировании торговли товарами	14	2	4	8
8	Нетарифные инструменты регулирования	10	2	0	8
9	Инструменты защиты рынка в условиях ВТО. Проблемы доступа российских товаров на внешние рынки	16	4	4	8
10	Технические барьеры в торговле	10	2	2	6
11	Санитарные и фитосанитарные меры как инструмент протекционизма.	12	2	2	8
12	Нормы и правила ВТО в области субсидий и компенсационных мер. Механизмы поддержки экспорта.	14	4	2	8
13	Регулирование торговли продукцией сельского хозяйства.	12	2	2	8
14	Торговая политика в области торговли услугами. Многостороннее регулирование международной торговли услугами. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).	10	2	0	8
15	Общие обязательства ГАТС. Специфические обязательства стран членов ВТО в рамках ГАТС.	8	0	2	6

16.	Внутреннее регулирование и Правила ГАТС.	12	2	2	8
17.	Секторальные приложения к ГАТС и отдельные Договоренности.	9	0	1	8
18.	Интеграция в области торговли услугами.	9	1	0	8
19.	Особенности и перспективы развития политики в области регулирования торговли услугами в России.	10	1	1	8
	ИТОГО:	228	40	40	148

3. Базовый учебник отсутствует.

1. *К.Стивенсон, MGK International Trade Consultant, Лондон в сотрудничестве с Центром торговой политики и права, Москва.* Практическое руководство для российских экспортеров по антидемпинговой политике и процедурам Европейского сообщества. – М., 1998
2. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005
3. Генеральное соглашение по тарифам и торговле. Перевод текста ГАТТ, Женева, 1986.
4. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».
5. *Данильцев А.В.* Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004
6. *Дюмулен И.И.* Международная торговля: тарифное и нетарифное регулирование. – М.: ВАВТ, 2004
7. Смбатян А.С., Международные торговые споры в ГАТТ/ВТО. Избранные решения (1952-2005), 2006
8. F. Ortino and E.-V. Petersmaan (eds.), The WTO Dispute Settlement System 1995–2003, © 2004 Kluwer Law International.
9. [http:// www.wto.ru](http://www.wto.ru), www.wto.org, www.economy.gov.ru

4. Итоговая оценка по учебной дисциплине складывается из следующих элементов:

Работа на практических занятиях, доклады и участие в деловой симуляционной игре
 Домашнее эссе (3-4 тыс. слов)
 Устный экзамен

5. Содержание дисциплины

Теории интернационализации, регионализации, глобализации, интеграции

Процессы интернационализации и транснационализации. Соотношение процессов регионализации и глобализации. Новый регионализм. Предпосылки глобализации. Формальные и неформальные международные институты. Проблемы деятельности. Признаки деглобализации. Соотношение регионализации и интеграции. Предпосылки интеграции. Теории интеграции: федерализм, функционализм и неофункционализм,

теория межправительственного подхода. Современные формы интеграции. Влияние мирового кризиса на развитие интеграционных процессов.

Основная литература:

1. Зуев В.Н. Наднациональные механизмы интеграции. М.: Магистр, 2013.
2. И. П. Фаминский Глобализация – новое качество мировой экономики. М., Изд-во «Магистр», 2009, сс.220-229
3. Буторина О. В. Понятие региональной интеграции: новые подходы. // Космополис. 2005. № 3 (13).
4. Широков Г. К., Салицкий А. И. Тенденции современного развития. Глобализация и/или регионализация? (Регионализация и ее типы) // Восток. Афро-азиатские общества: история и современность. 2003. № 5. Октябрь. С. 85-96.
5. George M. Korres. Regionalisation, Growth, and Economic Integration. Series: Contributions to Economics. 2007, 308 p.
6. James Gerber. International Economics (5th Edition). The Pearson Series in Economics. 2010, 504 p.

Дополнительная литература:

1. Фаминский И.П. Мировое хозяйство: динамика, структура производства, мировые товарные рынки. Учеб. Пособие. – М.: Магистр, 2007. – 670с.
2. Европа: вчера, сегодня, завтра. Отв. редактор Н.П.Шмелев. М., «Экономика», 2002.
3. Pierre-Philippe Combes. Economic Geography: The Integration of Regions and Nations. Publisher: Princeton University Press. 2008, 416 p.
4. Ulrich Volz. Regional Integration, Economic Development and Global Governance. German Development Institute, Bonn, Germany. 2011, 392 p.

Новые тренды развития мировой торговли и ее регулирование

Общая характеристика глобальных цепочек создания стоимости. Мега-соглашения. Новые подходы к роли развивающихся стран в международной торговле. Электронная торговля. Регулирование торговли международными институтами. Роль неформальных институтов (Группа 7, Группа 20, БРИКС). Специализированные организации ООН и вопросы торговли (ИСО, ВОИС, ФАО). Торговля и развитие (ЮНКТАД). Правовые вопросы регулирования торговли (ЮНСИТРАЛ). Международные товарные соглашения.

Основная литература:

1. Мировая экономика в начале XXI века. Учебное пособие / Под общ.ред.: Л. М. Григорьев. М. :ДиректмедиаПабблишинг, 2013.
2. Буторина О.В. Международные экономические отношения. Базовые параметры. Справочник. Издательство: Весь Мир , 2013 г.
3. Глобальное экономическое регулирование, отв. ред. Зуев В.Н, М.: Магистр, 2013. С.17-33.
4. Globalization in an age of crisis: multilateral economic cooperation in the twenty-first century / Ed. by Feenstra R. C.; Taylor A. M. – Chicago: The University of Chicago Press, 2014. – 422 с.

Дополнительная литература:

1. KirtonJ. G20 Governance for a Globalized World. AshgatePublishing, 2013.

2. The BRICs and emerging economies in comparative perspective: political economy, liberalisation and institutional change / Ed. by Becker U. – London; New York: Routledge, 2014. – 223 с.
3. Россия и БРИКС: новые возможности для взаимных инвестиций: монография / Б. А. Хейфец- Москва : Дашков и К°, 2014. - 222 с.
4. Оценка эффективности «Группы восьми» и возможности различных моделей развития института для реализации проектов российской внешней политики в условиях кризиса системы глобального управления (коллективная монография) / Отв. ред. М.В. Ларионова. – М.: Издательский дом НИУ ВШЭ, 2011.
5. Авдокушин Е.Ф. Страны БРИКС в современной мировой экономике. Издательство: Магистр: ИНФРА-М, 2013 г.

Особенности европейской и азиатской интеграции

Характеристика европейской интеграции. Особенности и отличительные черты.

Механизм наднационального регулирования. Единые и общие политики. Эволюция механизма принятия решений. Общая характеристика права ЕС. Особенности Лиссабонской программы. Кризис еврозоны и пути выхода из него. Особенности интеграционных процессов на азиатском континенте. Специфика целей и задач РТС региона. Принцип открытого регионализма и «мягкого закона». Плюсы и минусы мягкой интеграции. Формальная и реальная интеграция. Цели и механизм формирования ВРЭП. Значение и проблемы функционирования ТПП. Позиция России по отношению к интеграционным объединениям Азии.

Основная литература:

1. Зуев В.Н. Наднациональные механизмы интеграции. М.: Магистр, 2013.
2. Европейский союз. Справочник. Под ред. О.В. Буториной, Ю.А. Борко, И.Д. Иванова. М.: «Деловая литература», 2003, 288 с. (339.9Е244);
3. Европа: вчера, сегодня, завтра. Отв. редактор Н.П. Шмелев. М., «Экономика», 2002;
4. Бордачев Т.В. Пределы Европеизации. М.: ГУ-ВШЭ, 2007, 258с.;
5. Сайт ЕС: www.europa.eu
6. Абалкина А. Азиатские страны в поисках оптимальной интеграционной модели. Проблемы Дальнего Востока, № 2, 2007, С. 74-83.
7. Азиатский многоугольник: конфликтность и потенциал интеграции. Под ред. Караганова С.А., Бордачева Т.В. М., Изд. Дом ГУ-ВШЭ, 2007 г.
8. Masahiro Kawai, Ganeshan Wignaraja. Asian FTAs: Trends, Prospects, and Challenges. ADB Economics Working Paper Series, No. 226, October 2010, p. 11.

Дополнительная литература:

1. The European Reading list
http://www.economist.com/blogs/charlemagne/2010/04/european_reading_list
2. Dick Leonard. Guide To The European Union (The Economist). The Economist (Book 74). May 3, 2010.
3. John McCormick. Understanding the European Union: A Concise Introduction (The European Union Series). Fifth Edition. August 16, 2011.
4. http://www.government.gov.ru/data/structdoc.html?he_id=100&do_id=2141
5. Asian Development Bank, Asia Regional Integration Center
<http://www.aric.adb.org/index.php>
6. Fumitaka Furuoka. Japan and the 'Flying Geese' Pattern of East Asian Integration. eastasia.at, Vol. 4, No. 1, October 2005

Региональные процессы в Америке и на постсоветском пространстве

Сопоставление условий интеграционного взаимодействия в Америке и в Европе. Специфика целей и задач региональных экономических объединений. Многообразие региональных объединений и формирование всеамериканской зоны свободной торговли. Решение проблемы крупных и малых, развитых и развивающихся стран в рамках региональных объединений. Роль США в интенсификации интеграционных процессов на американском континенте.

Специфика предпосылок развития интеграционных процессов на постсоветском пространстве. Оценка степени и глубины хозяйственных взаимосвязей на постсоветском пространстве. Особенности интеграционного строительства. Основные этапы. Роль, место и значение России. Основные проблемы выстраивания партнерских отношений. Перспективы развития интеграционных процессов «вглубь».

Обязательная литература:

1. Фаминский И.П. Глобализация – новое качество мировой экономики. М., Издательство «Магистр», 2009.
2. Ридер «Актуальные проблемы деятельности региональных экономических объединений», Зуев В.Н., Островская Е.Я., Злоказова Н.Е., Москва, 2009
3. Барановский К.Ю. Глубокий анализ североамериканской интеграции // США – Канада. Экономика, политика, культура. – 2006. - №10. – с. 114-122.
4. Rick Fawn. Globalising the Regional, Regionalising the Global: Volume 35, Review of International Studies. Cambridge University Press, May 2009
5. Суздальцев А.И. Постсоветское пространство: уходящая реальность. В сб. Мир вокруг России: 2017. М.: 2007.
6. <http://www.in.mid.ru/ns-dipecon.nsf/>
7. Договор о Комиссии таможенного союза от 6 октября 2007 года
8. Соглашение о создании Содружества Независимых Государств Минск, 8 декабря 1991 г.
9. Устав Содружества Независимых государств, от 22 января 1993 года.
10. Договор о Таможенном Союзе и Экономическом пространстве от 26 февраля 1999 года.
11. www.tsouz.ru

Дополнительная литература:

1. Манойлов О.П. Роль региональных международных экономических организаций в обеспечении сотрудничества и интеграции на американском континенте // Российский внешнеэкономический вестник. – 2007. - №9. – с. 52-58.
2. Luz María de la Mora, Dora Rodríguez. Why is it Worth Rethinking Latin American Integration? Inter-American Development Bank, Integration and Trade, No. 33. Vol. 15. July-December 2011.
3. <http://www.politoboz.com/>
4. Чебанов С. Стратегические интересы России на постсоветском пространстве // Мировая экономика и международные отношения, №8, 2010, с. 32-45.
5. Alexander Libman, Evgeny Vinokurov. Regional Integration and Economic Convergence in the Post-Soviet Space: Experience of the Decade of Growth // JCMS: Journal of Common Market Studies, Volume 50, Issue 1, January 2012. P. 112–128.

6. Alexander Libman. Russian Federalism and Post-Soviet Integration: Divergence of Development Paths // Europe-Asia Studies, Volume 63, Issue 8, 2011.

Современные инструменты регулирования товарами. Многостороннее международное регулирование ГАТТ и ВТО, правила в области регулирования торговли товарами

Торговая политика, торгово-политические меры, торговый режим. Понятия торговой политики, меры и торгового режима. Основные элементы торгового режима. Понятия протекционизма и либерализма. Тенденции протекционизма и либерализма в МЭО. Обзор торгового режима отдельной страны. Оценка торгового режима страны.

Современные подходы к взаимосвязи национальных экономических интересов и участия страны в международных экономических отношениях. Торговая политика и экономика международной торговли. Взаимосвязь национального законодательства и международных обязательств страны.

Причины возникновения системы многосторонних обязательств. Либерализация и унификация систем национального регулирования.

Основные принципы и структура обязательств. Недискриминация. Режим наибольшего благоприятствования. Национальный режим. Транспарентность. Сфера применения многосторонних обязательств. Основные элементы и структура соглашений. Отражение принципов недискриминации и транспарентности в ГАТТ и ВТО. Обязательства в области торговых барьеров. Основные принципы многосторонней системы с точки зрения теории и практики развития международной торговли. Основные элементы соглашений ВТО.

Основная литература:

1. Колл. авторов, Основы торговой политики и правила ВТО, Москва, «Международные отношения», 2005, раздел 1
2. *Michael J. Trebilcock & Robert Howse*. The regulation of international trade. London and New York: Routledge, 1999, chapter 2

Дополнительная литература

1. Первая Международная практическая конференция Всемирная торговая организация и интересы предпринимателей Москва 27-28 января 1998. Документы конференции.
2. *Дюмулен И.И.* Всемирная торговая организация. - М.: Экономика, 2003 (Гл. 3)
3. www.wto.ru

Таможенные пошлины и таможенный тариф как инструмент регулирования в современных условиях

Тарифные инструменты торговой политики. Таможенные пошлины. Экономический смысл, виды таможенных пошлин. Адвалорные, специфические и комбинированные пошлины, особые виды пошлин. Таможенный тариф, виды таможенных тарифов, принципы формирования таможенного тарифа. Эффективный тариф. Тарифная эскалация. Таможенные тарифы и международные обязательства.

Основная литература:

1. Колл. авторов, Основы торговой политики и правила ВТО, Москва, «Международные отношения», 2005, стр. 73-104
2. *Michael J. Trebilcock & Robert Howse*. The regulation of international trade. London and New York: Routledge, 1999, chapter 5

Дополнительная литература

1. *Миляков Н.В.* Таможенная пошлина. – М.: Финансы и статистика, 2004.
2. Комментарий к Таможенному кодексу РФ. - М.: Издательство “Спарк”, 2004.
3. *Дюмулен И.И.* Международная торговля: тарифное и нетарифное регулирование. – М.: ВАВТ, 2004 (Гл. 4)
4. www.customs.ru, www.vch.ru, www.tks.ru

Таможенные процедуры – их роль в регулировании торговли товарами

Процедуры таможенного оформления. Определение страны происхождения. Определение таможенной стоимости. Таможенные режимы. Многосторонние правила в области применения таможенных процедур (ВТО, ВТО, Конвенция Киото).

Нетарифные инструменты регулирования

Количественные ограничения и административные ограничения - лицензирование, запреты. Их экономический смысл и практика применения. Технические барьеры, экономический и торгово-политический смысл. Нормы ВТО в области применения количественных и административных ограничений. Соглашение по техническим барьерам в торговле. Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер.

Основная литература:

1. Колл. авторов, Основы торговой политики и правила ВТО, Москва, «Международные отношения», 2005, стр. 109-142
2. *Michael J. Trebilcock & Robert Howse*. The regulation of international trade. London and New York: Routledge, 1999, chapter 6

Дополнительная литература

1. *Дюмулен И.И.* Международная торговля: тарифное и нетарифное регулирование. – М.: ВАВТ, 2004 (Гл. 9-12)

Инструменты защиты рынка в условиях ВТО. Проблемы доступа российских товаров на внешние рынки

Инструменты защиты рынка. Место и роль триады мер защиты рынка (антидемпинговые, компенсационные и защитные меры) в мировой торговле товарами. Статистика ВТО о применении членами ВТО антидемпинговых, компенсационных и защитных мер. Меры, направленные на обеспечение добросовестной конкуренции в международной торговле. Ответные меры в торговле.

Основные виды и причины дискриминации российских экспортеров на внешних рынках. Признание рыночного статуса российской экономики. Способы защиты

экономических интересов российской Федерации и обеспечению благоприятных условий доступа российского экспорта на внешние рынки. Преимущества членства ВТО.

Основная литература:

1. *К.Стивенсон, MGK International Trade Consultant, Лондон в сотрудничестве с Центром торговой политики и права, Москва.* Практическое руководство для российских экспортеров по антидемпинговой политике и процедурам Европейского сообщества. – М., 1998. стр.9-26
2. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005

Дополнительная литература:

1. *Данильцев А.В.* Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004
2. *Дюмулен И.И.* Международная торговля: тарифное и нетарифное регулирование. – М.: ВАВТ, 2004

Антидемпинговые процедуры и меры

Понятие демпинга. Экономические предпосылки и последствия демпинга, ценовая дискриминация. Формы противодействия демпингу.

Общие правила определения нормальной стоимости, экспортной цены, продажи при обычных условиях торговли, недостаточный объем продаж, корректировки. Альтернативные методы расчета нормальной стоимости (сконструированная нормальная стоимость, цены третьей страны). Страны с нерыночной экономикой.

Основная литература:

1. *К.Стивенсон, MGK International Trade Consultant, Лондон в сотрудничестве с Центром торговой политики и права, Москва.* Практическое руководство для российских экспортеров по антидемпинговой политике и процедурам Европейского сообщества. – М., 1998. стр.26-37
2. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005
3. Генеральное соглашение по тарифам и торговле. Перевод текста ГАТТ, Женева, 1986.
4. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».

Дополнительная литература:

1. *Данильцев А.В.* Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004
2. *Дюмулен И.И.* Международная торговля: тарифное и нетарифное регулирование. – М.: ВАВТ, 2004
3. Смбатян А.С., Международные торговые споры в ГАТТ/ВТО. Избранные решения (1952-2005), 2006.
4. [http:// www.wto.ru](http://www.wto.ru), www.wto.org, www.economy.gov.ru

Нормы и правила ВТО в области антидемпинговых мер

Антидемпинговые меры, антидемпинговые процедуры. Новые экспортеры. Отечественная отрасль. Материальный ущерб/угроза. Элементы анализа ущерба. Расследование. Применение предварительных мер. Ценовые обязательства. Введение и взимание пошлин. Продолжительность, завершение и пересмотр АД мер. Вопросники и

правила их заполнения. Корректировки. Новые экспортеры. Отечественная отрасль. Материальный ущерб/угроза. Элементы анализа ущерба. Применение предварительных мер. Ценовые обязательства. Введение и взимание пошлин. Продолжительность, завершение и пересмотр АД мер.

Особенности антидемпинговых процедур и участие в них. Подготовка документов для антидемпинговых процедур.

Применение антидемпинговых мер в Российской Федерации.

Проведение теста на достаточность сведений в заявлении для принятия решения о начале расследования или об отклонении заявления (в этом случае мотивировка отклонения). Проведение теста на принятие решения о начале антидемпингового расследования / отказе в начале антидемпингового расследования.

Основная литература:

1. *К.Стивенсон, MGK International Trade Consultant, Лондон в сотрудничестве с Центром торговой политики и права, Москва.* Практическое руководство для российских экспортеров по антидемпинговой политике и процедурам Европейского сообщества. – М., 1998. стр.37-75.
2. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005
3. Генеральное соглашение по тарифам и торговле. Перевод текста ГАТТ, Женева, 1986.
4. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».

Дополнительная литература:

1. *Данильцев А.В.* Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004
2. *Дюмулен И.И.* Международная торговля: тарифное и нетарифное регулирование. – М.: ВАВТ, 2004
3. Смбатян А.С., Международные торговые споры в ГАТТ/ВТО. Избранные решения (1952-2005), 2006
4. F. Ortino and E.-V. Petersmaan (eds.), *The WTO Dispute Settlement System 1995–2003*, © 2004 Kluwer Law International.
5. [http:// www.wto.ru](http://www.wto.ru), www.wto.org, www.economy.gov.ru

Нормы и правила ВТО в области субсидий и компенсационных мер

Понятие компенсационной меры. Основные требования ВТО в отношении введения компенсационных мер. Процедура проведения компенсационного расследования и введения компенсационных мер, общие правила. Аналогичный товар. Отрасль отечественной экономики. Материальный ущерб/угроза отрасли отечественной экономики. Процедура применения компенсационных мер в ВТО и Российской Федерации. Расследование. Наличие субсидируемого импорта. Наличие материального ущерба для отраслей отечественной экономики. Элементы анализа ущерба. Наличие причинно-следственной связи. Применение предварительных мер. Обязательства. Введение и взимание пошлин. Продолжительность, завершение и пересмотр мер. Особенности компенсационных процедур и участие в них. Подготовка документов для компенсационных процедур. Применение компенсационных мер в Российской Федерации.

Федеральный закон о применении мер защиты рынка.

Понятие специфической субсидии иностранного государства (союза иностранных государств) в российском законодательстве.

Основная литература:

1. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005
2. Генеральное соглашение по тарифам и торговле. Перевод текста ГАТТ, Женева, 1986.
3. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».

Дополнительная литература:

1. *Данильцев А.В.* Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004
2. *Дюмулен И.И.* Международная торговля: тарифное и нетарифное регулирование. – М.: ВАВТ, 2004

Специальные защитные меры во внешней торговле

Экономическая сущность применения специальных защитных мер. Правила ВТО по применению специальных защитных мер. Элементы дискриминации.

Особенности специальных защитных процедур и участие в них. Подготовка документов для специальных защитных процедур. Проведение теста на достаточность сведений в заявлении для принятия решения о начале расследования или об отклонении заявления (в этом случае мотивировка отклонения). Принятие решения о начале специального защитного расследования / отказе в начале специального защитного расследования.

Применение специальных защитных мер в Российской Федерации.

Основная литература:

1. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005
2. Генеральное соглашение по тарифам и торговле. Перевод текста ГАТТ, Женева, 1986.
3. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».

Дополнительная литература:

1. *Данильцев А.В.* Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004
2. *Дюмулен И.И.* Международная торговля: тарифное и нетарифное регулирование. – М.: ВАВТ, 2004
3. [http:// www.wto.ru](http://www.wto.ru), www.wto.org, www.economy.gov.r

Торговая политика в области торговли услугами.

Торговля услугами как одно из основных направлений международных экономических отношений. Понятия торговой политики, мер, торгового режима применительно к торговле услугами. Основные инструменты торговой политики в области торговли услугами.

Основная литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ.
2. Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.
3. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005.
4. Гришаев С.П. Интеллектуальная собственность: Учебное пособие. – М.: Юристъ. 2004.
5. Сергеев А.П. Право интеллектуальной собственности в Российской Федерации. Учебник. М.: ТК Велби, Изд-во Проспект. 2004.
6. The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations. The Legal Texts.
7. Основы торговой политики и правила ВТО. - М.: Международные отношения, 2005.
8. Данильцев А.В. Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004.
9. Дюмулен И.И. Международная торговля услугами. - М.: Экономика, 2003.
10. Результаты Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров: Правовые тексты. Генеральное соглашение по торговле услугами. – М.: МАИК «Наука/Интерпериодика», 2002.
11. Guide to Reading the GATS Schedules of Specific Commitments and the Lists of Article II (MFN) Exemptions (Job 2255).
12. Guidelines for the Scheduling of Specific Commitments under the GATS (S/L/92)
13. Negotiating Guidelines and Procedures for the New Round (S/L/93)
14. The Developmental Impact of Services Liberalization (Job No. 2758/Rev.1)
15. Services Sectoral Classification List (MTN.GNS/W/120)
16. Provisional Central Product Classification. – Statistical papers, Series M, № 77, United Nations, N.Y., 1991
17. www.wto.org,
18. www.wto.ru

Многостороннее регулирование международной торговли услугами. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).

Роль сферы услуг в мировой экономике. Специфика торговли услугами. Формирование системы многосторонних обязательств в области торговли услугами. Распространение общих принципов ВТО на международную торговлю услугами. Генеральное соглашение о торговле услугами (ГАТС). Основные цели. Структура и основные элементы ГАТС. Общие и специфические обязательства.

Сфера применения ГАТС. Определение торговли услугами и способы поставки услуг. Классификация услуг. Инструменты регулирования торговли услугами.

Основная литература:

1. Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.
2. Данильцев А.В. Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004.
3. Дюмулен И.И. Международная торговля услугами. - М.: Экономика, 2003.
4. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005.
5. The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations. The Legal Texts.
6. Результаты Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров: Правовые тексты. Генеральное соглашение по торговле услугами. – М.: МАИК «Наука/Интерпериодика», 2002.
7. Guide to Reading the GATS Schedules of Specific Commitments and the Lists of Article II (MFN) Exemptions (Job 2255).

8. Guidelines for the Scheduling of Specific Commitments under the GATS (S/L/92)
9. Negotiating Guidelines and Procedures for the New Round (S/L/93)
10. The Developmental Impact of Services Liberalization (Job No. 2758/Rev.1)
11. Services Sectoral Classification List (MTN.GNS/W/120)
12. Provisional Central Product Classification. – Statistical papers, Series M, № 77, United Nations, N.Y., 1991
13. www.wto.org,
14. www.wto.ru

Общие обязательства ГАТС.

Режим наибольшего благоприятствования (РНБ) и исключения из РНБ.

Транспарентность нормативных правовых актов, регулирующих торговлю услугами, создание информационных пунктов.

Правила ГАТС в отношении деятельности монопольных и эксклюзивных поставщики услуг. Деловая практика и обеспечение конкуренции. Взаимное признание квалификации поставщиков услуг. Право стран на переговоры о присоединении к соглашениям о признании квалификации.

Обязательства в отношении платежей и переводов. Право стран членов ВТО вводить ограничения в интересах защиты платежного баланса.

Общие исключения: меры, необходимые для защиты общественной морали и поддержания общественного порядка, защиты жизни или здоровья и др. Исключения по соображениям безопасности.

Основная литература:

1. Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.
2. Гришаев С.П. Интеллектуальная собственность: Учебное пособие. – М.: Юристъ. 2004.
3. Данильцев А.В. Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004.
4. Дюмулен И.И. Международная торговля услугами. - М.: Экономика, 2003.
5. Основы торговой политики и правила ВТО. - М.: Международные отношения, 2005.
6. Результаты Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров: Правовые тексты. Генеральное соглашение по торговле услугами. – М.: МАИК «Наука/Интерпериодика», 2002.
7. Guide to Reading the GATS Schedules of Specific Commitments and the Lists of Article II (MFN) Exemptions (Job 2255).
8. Guidelines for the Scheduling of Specific Commitments under the GATS (S/L/92)
9. Negotiating Guidelines and Procedures for the New Round (S/L/93)
10. The Developmental Impact of Services Liberalization (Job No. 2758/Rev.1)
11. Services Sectoral Classification List (MTN.GNS/W/120)
12. Provisional Central Product Classification. – Statistical papers, Series M, № 77, United Nations, N.Y., 1991
13. www.wto.org,
14. www.wto.ru

Специфические обязательства стран членов ВТО в рамках ГАТС.

Доступ на рынок и национальный режим. Типы ограничений доступа на рынок и ограничения национального режима: дискриминационные и недискриминационные, количественные и качественные ограничения. Дополнительные обязательства. Списки изъятий из режима наибольшего благоприятствования (РНБ). Правила формирования Перечня специфических обязательств по услугам и Списка изъятий из РНБ. Изменения Перечней специфических обязательств по услугам стран членов ВТО.

Основная литература:

1. Данильцев А.В. Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004.
2. Дюмулен И.И. Международная торговля услугами. - М.: Экономика, 2003.
3. Основы торговой политики и правила ВТО. - М.: Международные отношения, 2005.
4. Guide to Reading the GATS Schedules of Specific Commitments and the Lists of Article II (MFN) Exemptions (Job 2255).
5. Guidelines for the Scheduling of Specific Commitments under the GATS (S/L/92)
6. Negotiating Guidelines and Procedures for the New Round (S/L/93)
7. The Developmental Impact of Services Liberalization (Job No. 2758/Rev.1)
8. The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations. The Legal Texts.
9. Services Sectoral Classification List (MTN.GNS/W/120)
10. Provisional Central Product Classification. – Statistical papers, Series M, № 77, United Nations, N.Y., 1991
11. www.wto.org,
12. www.wto.ru

Внутреннее регулирование и Правила ГАТС.

Требования ГАТС к мерам внутреннего регулирования. Категории мер, относящихся к внутреннему регулированию: квалификационные требования и процедуры, технические стандарты и требования и процедуры лицензирования. Разработка многосторонних дисциплин по внутреннему регулированию: тест наименьшей обременительности для торговли, требования транспарентности, подтверждение эквивалентности, учет международных стандартов. Многосторонние правила внутреннего регулирования в секторе услуг бухгалтерского учета. Основные предложения стран членов ВТО.

Правила ГАТС в отношении субсидий, правительственных закупок, чрезвычайных защитных мер. Переговоры по правилам ГАТС основные проблемы и позиции стран членов ВТО. Перспективы выработки дисциплин по субсидиям, правительственным закупкам и чрезвычайным защитным мерам.

Основная литература:

1. Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.
2. Данильцев А.В. Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004.
3. Дюмулен И.И. Международная торговля услугами. - М.: Экономика, 2003.
4. Основы торговой политики и правила ВТО. - М.: Международные отношения, 2005.
5. Guidelines for the Scheduling of Specific Commitments under the GATS (S/L/92)
6. Negotiating Guidelines and Procedures for the New Round (S/L/93)
7. The Developmental Impact of Services Liberalization (Job No. 2758/Rev.1)

8. The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations. The Legal Texts.
9. Guide to Reading the GATS Schedules of Specific Commitments and the Lists of Article II (MFN) Exemptions (Job 2255).
10. Services Sectoral Classification List (MTN.GNS/W/120)
11. Provisional Central Product Classification. – Statistical papers, Series M, № 77, United Nations, N.Y., 1991
12. www.wto.org,
13. www.wto.ru

Секторальные приложения к ГАТС и отдельные Договоренности.

Приложение по изъятиям из РНБ. Индивидуальные изъятия из РНБ стран членов ВТО. Пересмотр списков изъятий из РНБ.

Приложение по перемещению физических лиц, поставляющих услуги в рамках ГАТС: ограниченность применения ГАТС. Переговоры по перемещению физически лиц. Третий Протокол к ГАТС.

Приложение по услугам воздушного транспорта: ограниченность применения ГАТС.

Приложение по финансовым услугам. Классификация финансовых услуг. Право стран членов ВТО применения пруденциальных мер. Переговоры по финансовым услугам. Пятый Протокол к ГАТС. Договоренность по финансовым услугам.

Приложение по переговорам в сфере услуг морского транспорта. Незавершенность переговоров по морскому транспорту и вытекающие из этого права стран членов ВТО.

Приложение по телекоммуникациям. Правила доступа к сетям связи и услугам общего пользования. Приложение по переговорам в сфере базовых телекоммуникаций. Переговоры по базовым телекоммуникациям. Четвертый протокол к ГАТС.

Основная литература:

1. Данильцев А.В. Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004.
2. Дюмулен И.И. Международная торговля услугами. - М.: Экономика, 2003.
3. Основы торговой политики и правила ВТО. - М.: Международные отношения, 2005.
4. Guide to Reading the GATS Schedules of Specific Commitments and the Lists of Article II (MFN) Exemptions (Job 2255).
5. Guidelines for the Scheduling of Specific Commitments under the GATS (S/L/92)
6. The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations. The Legal Texts.
7. Services Sectoral Classification List (MTN.GNS/W/120)
8. Provisional Central Product Classification. – Statistical papers, Series M, № 77, United Nations, N.Y., 1991
9. www.wto.org,
10. www.wto.ru

Применение ГАТС.

Органы ВТО по торговле услугами: Совет по торговле услугами; Комитет по торговле финансовыми услугами, Комитет по специфическим обязательствам. Рабочая группа по внутреннему регулированию, Рабочая группа по правилам ГАТС. Работа неформальных групп по отдельным вопросам торговли услугами/секторам.

Нотификации. Обзор требований нотификации ГАТС. Обязательства национальных правительств по нотификации: типы мер, периодичность, формат.

Разрешение споров. Положения ГАТС, касающиеся механизма разрешения споров. Споры, в которых содержались заявления о нарушении положений ГАТС или Перечней специфических обязательств по услугам или об аннулировании или сокращении выгод, которые член ВТО ожидал получить.

Основная литература:

I.

1. Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.
2. Гришаев С.П. Интеллектуальная собственность: Учебное пособие. – М.: Юристъ. 2004.
3. Данильцев А.В. Международная торговля: инструменты регулирования. 2-ое издание - М.: Деловая литература, 2004.
4. Дюмулен И.И. Международная торговля услугами. - М.: Экономика, 2003.
5. Основы торговой политики и правила ВТО. - М.: Международные отношения, 2005.
6. Результаты Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров: Правовые тексты. Генеральное соглашение по торговле услугами. – М.: МАИК «Наука/Интерпериодика», 2002.
7. Guide to Reading the GATS Schedules of Specific Commitments and the Lists of Article II (MFN) Exemptions (Job 2255).
8. Guidelines for the Scheduling of Specific Commitments under the GATS (S/L/92)
9. Negotiating Guidelines and Procedures for the New Round (S/L/93)
10. The Developmental Impact of Services Liberalization (Job No. 2758/Rev.1)
11. The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations. The Legal Texts.
12. Services Sectoral Classification List (MTN.GNS/W/120)
13. Provisional Central Product Classification. – Statistical papers, Series M, № 77, United Nations, N.Y., 1991
14. www.wto.org,
15. www.wto.ru

Интеграция в области торговли услугами.

Экономическая интеграция. Интеграционные объединения.

ВТО и интеграция в области торговли услугами. Положения ГАТС, касающиеся экономической интеграции и интеграции рынков рабочей силы.

Региональные торговые соглашения в торговле услугами, нотифицированные странами-членами ВТО.

Интеграция в области торговли услугами на пост-советском пространстве. Договор об учреждении Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС), Соглашение о формировании Единого экономического пространства (ЕЭП).

Основная литература:

1. Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.
2. Дюмулен И.И. Международная торговля услугами. - М.: Экономика, 2003.
3. Результаты Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров: Правовые тексты. Генеральное соглашение по торговле услугами. – М.: МАИК «Наука/Интерпериодика», 2002.
4. Основы торговой политики и правила ВТО. - М.: Международные отношения, 2005.

5. Guide to Reading the GATS Schedules of Specific Commitments and the Lists of Article II (MFN) Exemptions (Job 2255).
6. The Developmental Impact of Services Liberalization (Job No. 2758/Rev.1)
7. www.wto.org,
8. www.wto.ru

Переговоры по доступу на рынок услуг.

Обзор действующих обязательств стран членов ВТО: обязательства по секторам и способам поставки. Оценка качества обязательств.

Новый раунд многосторонних переговоров по доступу на рынок услуг. Позиционные предложения стран ВТО на переговорах. Автономная либерализация. Секторальные инициативы. «Группы друзей».

Организация переговоров. Запросы-предложения (requests-offers).

Основная литература:

1. Дюмулен И.И. Международная торговля услугами. - М.: Экономика, 2003.
2. Основы торговой политики и правила ВТО. - М.: Международные отношения, 2005.
3. Guide to Reading the GATS Schedules of Specific Commitments and the Lists of Article II (MFN) Exemptions (Job 2255).
4. Guidelines for the Scheduling of Specific Commitments under the GATS (S/L/92)
5. Negotiating Guidelines and Procedures for the New Round (S/L/93)
6. The Developmental Impact of Services Liberalization (Job No. 2758/Rev.1)
7. Services Sectoral Classification List (MTN.GNS/W/120)
8. www.wto.org,
9. www.wto.ru

Особенности и перспективы развития политики в области регулирования торговли услугами в России.

Режим торговли услугами в России. Развития и совершенствования правовой базы. «Горизонтальное» законодательство. Регулирование отдельных секторов услуг. Практика применения основных инструментов регулирования торговли услугами.

Проблемы включения РФ в систему многостороннего регулирования международной торговли услугами. Формирование российских предложений по услугам и переговоры по услугам в рамках процесса присоединения России к ВТО. Оценка последствий принятия Россией обязательств по услугам в рамках ВТО.

Обеспечение недискриминационного доступа российских услуг и поставщиков услуг на внешние рынки. Перспективы участия России в многосторонних переговорах по либерализации торговли услугами и разработке новых дисциплин в области регулирования торговли услугами.

Основная литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ.
2. Дюмулен И.И. Международная торговля услугами. - М.: Экономика, 2003.
3. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005.
4. Основы торговой политики и правила ВТО. - М.: Международные отношения, 2005.
5. Сергеев А.П. Право интеллектуальной собственности в Российской Федерации. Учебник. М.: ТК Велби, Изд-во Проспект. 2004.

6. Negotiating Guidelines and Procedures for the New Round (S/L/93)
7. www.wto.ru

5. Примерная тематика курсовых работ студентов

1. Международная торговля товарами и ее регулирование.
1. Важнейшие инструменты защиты внутреннего рынка и их роль в современных условиях.
2. Торговый режим РФ и важнейшие проблемы его развития.
3. Торговые барьеры в современной международной торговле.
4. Глобальные проблемы и торговая политика.
5. Особенности протекционизма на современном этапе.
6. Торговые войны и конфликты.
7. Антидемпинговые меры в рамках ВТО.
8. Процедура антидемпингового расследования в России.
9. Развитие и применение антидемпингового законодательства в РФ.
10. Особенности применения антидемпинговых мер в отношении стран с нерыночной экономикой.
11. Виды пересмотров антидемпинговых мер.
12. Альтернативные методы расчета нормальной стоимости.
13. Определение демпинговой маржи и установление антидемпинговой пошлины. Общие правила.
14. Проблемы преодоления дискриминации в отношении российских товаров.
15. Теоретические основы применения тарифных и нетарифных ограничений.
16. Проблемы совершенствования законодательства в РФ в области применения инструментов защиты рынка.
17. Проблема “справедливой” торговли.
18. Основные требования для определения материального ущерба при проведении антидемпингового расследования.
19. Таможенное законодательство РФ и его развитие.
20. Нетарифные инструменты регулирования торговли.
21. Торгово-политические аспекты применения субсидий .
22. Соглашение ВТО по субсидиям и его применение.
23. Проблемы поддержки экспорта и нормы и правила ВТО.
24. Теоретические основы субсидирования и нормы и правила ВТО в области применения субсидий и компенсационных мер.
25. Соглашение ВТО по защитным мерам, сфера и принципы его применения.
26. Особенности применения инструментов торговой политики в торговле сельскохозяйственными товарами в современных условиях.
27. Теоретические основы применения антидемпинговых мер.
28. Элементы дискриминации при применении мер защиты внутреннего рынка.
29. Недобросовестная конкуренция в международной торговле.
30. Применение антидемпинговых мер в РФ и за рубежом.
31. Проблемы применения мер «серой зоны».
32. Определение размера субсидии и установление компенсационной пошлины. Общие правила.
33. Механизм разрешения споров в рамках ВТО.
34. Технические барьеры в торговле и их применение.

35. Отличие определения серьезного и материального ущерба.
36. Введение и взимание компенсационных пошлин.

7. Тематика эссе по курсу

1. Позитивные аспекты существования автономных пошлин.
2. Негативные аспекты существования автономных пошлин.
3. Тарифная эскалация в международной торговле.
4. Политика эффективной тарифной защиты.
5. Использование запретов экспорта и импорта для регулирования международной торговли.
6. Демпинг как традиционный прием торговой политики.
7. Плюсы и минусы унификации таможенного тарифа в РФ.
8. Меры по обеспечению добросовестной конкуренции.
9. Основные формы применения защитных мер.
10. Ответные меры в торговле.
11. «Добровольные» ограничения экспорта.
12. Меры стимулирования экспорта.
13. Особенности регулирования торговли сельскохозяйственными товарами.
14. Международные торговые конфликты.
15. Виды и возможности разрешения торговых конфликтов.
16. Процедура разрешения конфликтов в рамках ВТО.
17. Предпосылки «стальных войн».
18. Проблемы преодоления дискриминации в отношении российских товаров и услуг.
19. Проблемы стран с нерыночной экономикой.
20. Легитимность калькулирования нормальной стоимости.
21. Продажи при обычных условиях торговли.
22. Особенности проведения антидемпингового расследования при недостаточном объеме продаж.
23. Определение экспортной цены. Альтернативные методы расчета.
24. Корректировки в случае конструированной экспортной цены.
25. Региональные отрасли отечественной промышленности. Особенности, трудности при защите внутреннего рынка.
26. Применение антидемпинговых пошлин в случае региональной отрасли промышленности
27. Субъективный фактор при применении антидемпинговых мер.
28. Влияние объемов демпингового импорта на состояние отрасли.
29. Ретроактивное применение антидемпинговых пошлин
30. Наблюдательные органы ВТО за применение странами – членами ВТО мер защиты внутреннего рынка.
31. Специфичность субсидий.
32. Способы выявления практики субсидирования.
33. Субсидии, дающие основания для введения мер.
34. Фактор консультаций при принятии компенсационных мер.
35. Субсидия как льгота, предоставленная ее получателю.
36. Обратная сила действия антидемпинговых, компенсационных и защитных мер.
37. Процедура получения информации, касающейся серьезного ущемления интересов.

7. Контрольные вопросы для оценки качества освоения дисциплины

1. Понятия торгового режима и торговой политики. Основные элементы торгового режима.
2. Понятие протекционизма.
3. Понятие либерализма. Теории свободы торговли в международной торговле.
4. Тарифные инструменты торговой политики
5. Нетарифные инструменты торговой политики.
6. Таможенные пошлины. Экономический смысл, виды таможенных пошлин.
7. Понятие таможенного тарифа. Виды таможенных тарифов. Таможенные тарифы и международные обязательства.
8. Понятие эффективного тарифа. Тарифная эскалация.
9. Экономический смысл и практика применения количественных ограничений.
10. Технические барьеры. Экономический и торгово-политический смысл.
11. Защитные меры и меры по обеспечению добросовестной конкуренции. Экономический смысл, цели и экономическое обоснование применения защитных мер.
12. Защитные меры во внешней торговле.
13. Меры внешнеэкономической политики, направленные на обеспечение добросовестной конкуренции.
14. Понятие и механизм демпинга. Статус рыночной и нерыночной экономики. Нормальная стоимость. Демпинговая маржа.
15. Индивидуальный режим расследования.
16. Порядок проведения антидемпингового расследования (ЕС, РФ).
17. Субсидии и компенсационные меры. Классификация субсидий.
18. Процедура получения информации, касающейся серьезного ущемления интересов
19. Международные торговые конфликты. Общие принципы разрешения.
20. Виды и возможности разрешения ТК.
21. Конфликты, связанные с демпинговой практикой и применением антидемпинговых мер.
22. Федеральный закон о применении мер защиты рынка.

Автор

_____ Никишина В.О.

Краткий терминологический словарь

1. **Инструменты торговой политики** - экономические, правовые, административные и политические меры, которые используются как средства и методы регулирования доступа на национальный рынок.
2. **Количественные ограничения** - установление максимального объема товара, который разрешен для экспорта или импорта в течение определенного времени, например, в течение года или квартала. Такое количество товара называют квотами - соответственно экспортными или импортными, а само их введение квотированием экспорта или импорта. Перечень товаров, которые подпадают под количественные ограничения называют контингентами, а процесс их формирования - контингентированием.
3. **Политика свободы торговли** - политика устранения ограничений в международной торговле, а также международном обмене факторами производства с целью активизации международных экономических отношений.
4. **Транспарентность** - обеспечение "прозрачности" системы регулирования внешней торговли. В широком смысле это означает доступность информации о мерах по регулированию их ясность и однозначность, которая касается как самих норм, так и правил применения.
5. **Добровольные ограничения экспорта** - соглашения между правительством страны-импортера и правительством и/или компаниями страны-экспортера об ограничении поставок товара в рамках согласованных объемов в обмен на отказ импортирующей стороны от введения жестких ограничений на импорт, угроза введения которых используется как средство давления при подготовке и заключении соглашения.
6. **Товарная номенклатура** - это классификатор товаров, который применяется для целей государственного регулирования экспорта и импорта и статистического учета внешнеторговых операций.
7. **Эскалация тарифа** - повышение ставок тарифа на товары по мере повышения степени их обработки.
8. **Политика эффективной тарифной защиты** - политика применения низких ставок импортных пошлин на импортные сырье комплектующие и высоких ставок импортных пошлин на конечную продукцию.
9. **Технические барьеры в торговле** - все государственные меры контроля и ограничений, связанные с требованиями к техническим параметрам товара, которые могут быть использованы как средство ограничения доступа тех или иных товаров на внутренний рынок страны.
10. **Национальный режим** - предоставление иностранным товарам, услугам, капиталам, лицам правового режима который одинаков, или не менее благоприятен, чем тот, который применяется к аналогичным отечественным товарам, услугам, капиталам, лицам.
11. **Таможенные пошлины** - особый вид платежа, взимаемый государством при ввозе товара на таможенную территорию страны или вывозе товара с таможенной территории страны. При этом уплата таможенной пошлины является обязательным условием осуществления ввоза или вывоза.
12. **Таможенный тариф** - это перечень ставок таможенных пошлин, упорядоченных в соответствии с товарной номенклатурой, которая применяется для классификации товаров во внешней торговле той или иной страны.
13. **Ставка эффективного тарифа (уровень эффективной тарифной защиты)** - величина, которая характеризует то, насколько импортный тариф способствует увеличения стоимости товара в ходе его обработки и зависит от разницы в уровне

ставок импортных пошлин на готовую продукцию и импортируемые сырье и компоненты и их удельного веса в стоимости конечного изделия.

14. **Таможенные процедуры** - административные правила, которые применяются при таможенной очистке ввозимых или вывозимых товаров.
15. **Лицензирование** - разрешительный порядок ввоза или вывоза товара после получения специального (письменного, в виде специального документа) разрешения уполномоченного государственного органа.
16. **Автоматическое лицензирование** - процедуры, когда лицензия выдается в любом случае, и если они отвечают требованиям, которые необходимо выполнить, чтобы процедура лицензирования не становилась препятствием для развития торговли.
17. **Преференциальные пошлины**. Наиболее низкие пошлины. Они специально применяются для создания наиболее благоприятных условий для развития торговли со странами, которые пользуются торговыми преференциями (привилегиями).
18. **Демпинг** - массовый сбыт товаров по преднамеренно заниженным ценам с целью вытеснить конкурентов с рынка. Как правило, в практике внешней торговли под демпингом понимают сбыт товаров за рубежом по ценам ниже, чем цены реализации товара на внутреннем рынке.
19. **Протекционизм** - политика использования ограничений в международной торговле, направленная на затруднение доступа иностранных товаров, услуг, капиталов, рабочей силы на внутренний рынок с целью ослабления на нем иностранной конкуренции.
20. **Торговый режим** - это совокупность мер (инструментов торговой политики), которые применяются в данной стране для регулирования доступа иностранных товаров и услуг на внутренний рынок, а также обеспечения доступа отечественных товаров и услуг на рынки других стран в данный момент времени.
21. **Мера (мера регулирования)** - представляют собой законодательство, которое касается условий регулирования условий доступа на рынок и практику его применения. Это относится к мерам на любом уровне - общегосударственном (федеральном), региональном уровне и местном.
22. **Таможенная стоимость** - стоимость товара, которая используется для целей применения мер таможенного регулирования - начисления адвалорных пошлин.
23. **Оптимальный тариф** - Оптимальные пошлины - пошлины, если в результате их введения иностранные поставщики товара снижают цены так, что снижение цены равно размеру таможенной пошлины (сумма платежей пошлин импортерами равна сумме занижения цены экспортером).
24. **Тарифные квоты** - установление количеств товара, которые разрешены к ввозу или вывозу по особой, более низкой ставке тарифа в течение определенного периода времени.
25. **“Меры серой зоны”** - применение торговых ограничений (обычно ограничения импорта) вне обязательств в рамках многосторонних соглашений, когда такие обязательства открыто не нарушаются, поскольку ограничения применяются в неявных юридических формах - например, на основе двусторонних договоренностей (иногда неформальных).
26. **Нотификация** - официальное информирование о системе регулирования заинтересованных сторон в рамках многосторонних соглашений, которое осуществляется обычно путем официального уведомления органов, которые осуществляют контроль за применением многосторонних соглашений.
27. **Защитные меры** - (в действующем российском законодательстве применяется термин “специальные защитные меры”) - импортные ограничения, которые применяются на временной основе в тех случаях, когда иностранные товары ввозятся, или могут ввозиться, в таких количествах и/или на таких условиях, что это причиняет,

или может причинить экономический ущерб отраслям или предприятиям, которые конкурируют с импортом.

28. **Ставка таможенной пошлины** - размер, величина таможенной пошлины.
29. **Автономные пошлины** - пошлины, которые устанавливаются государством вне связи с какими-либо двусторонними или многосторонними международными соглашениями.
30. **Конвенционные (договорные) пошлины** - пошлины, которые применяются (обычно при импорте) к товарам, которые происходят из стран с которыми данная страна имеет соглашения о предоставлении друг другу того или иного режима при взаимной торговле.
31. **Адвалорные пошлины** – пошлины, размер которых исчисляется в процентах от стоимости товара.
32. **Специфические пошлины** - пошлины размер которых устанавливается в денежных единицах за единицу измерения количества товара (например за тонну, штуку и т.д.).
33. **Комбинированные пошлины** - это пошлины, при установлении размера которых сочетаются оба принципа, применяемые для адвалорных и специфических пошлин.
34. **Постоянный демпинг** - демпинговая практика, когда занижение цен носит постоянный характер.
35. **Разбойничий демпинг** - временное занижение цен с целью вытеснения конкурентов с рынка и последующим повышением цен (иногда даже до более высокого уровня, чем до снижения цен). Такой демпинг носит преднамеренный характер.
36. **Случайный (спорадический) демпинг** - временная, эпизодическая продажа товара на иностранном рынке по низким ценам в связи с тем, что у экспортеров скопились большие запасы товара.
37. **Антидемпинговые пошлины** - пошлины, которые применяются в рамках антидемпинговых мер на временной основе в дополнение к таможенному тарифу и с соблюдением соответствующих правил и процедур и направлены на устранение экономических последствий демпинга. Размер антидемпинговых пошлин должен быть равен или меньше размера занижения цены при демпинговом ввозе товара.
38. **Антидемпинговая мера** - мера по противодействию демпинговому импорту, которая применяется посредством введения антидемпинговой пошлины, в том числе предварительной антидемпинговой пошлины, или одобрения ценовых обязательств, принятых экспортером.
39. **Нормальная стоимость** - цена товара, по которой он реализуется в стране производства при нормальном ходе торговых операций.
40. **Обычный ход торговли** - купля-продажа аналогичного товара на рынке иностранного государства, в котором производится или из которого экспортируется товар, являющийся объектом расследования, по цене выше средневзвешенной себестоимости аналогичного товара, определяемой исходя из средневзвешенных издержек производства и средневзвешенных торговых, административных и общих издержек.
41. **Цена экспорта** – цена, по которой демпинговый товар поставляется в страну экспорта.
42. **Демпинговая маржа** - разница между нормальной стоимостью и экспортной ценой. Она показывает размер занижения цены в результате демпинга в процентах от нормальной стоимости.
43. **Демпинговый импорт** - импорт товара на таможенную территорию Российской Федерации по цене ниже нормальной стоимости такого товара.
44. **Аналогичный товар** - товар, который полностью идентичен товару, который является или может стать объектом расследования, либо в отсутствие такого товара

другой товар, который имеет характеристики, близкие к характеристикам товара, который является или может стать объектом расследования.

45. **Компенсационная пошлина** - пошлина, которая применяется при введении компенсационной меры и взимается таможенными органами независимо от взимания ввозной таможенной пошлины.
46. **Компенсационная мера** - мера по нейтрализации воздействия специфической субсидии иностранного государства (союза иностранных государств) на отрасль отечественной экономики, применяемая посредством введения компенсационной пошлины, в том числе предварительной компенсационной пошлины, либо одобрения обязательств, принятых уполномоченным органом субсидирующего иностранного государства (союза иностранных государств) или экспортером.
47. **Материальный ущерб отрасли отечественной экономики** - подтвержденное доказательствами ухудшение положения отрасли отечественной экономики, которое наступило вследствие демпингового импорта или субсидируемого импорта и выражается, в частности, в сокращении объема производства аналогичного товара и объема его реализации на рынке заявителя, снижении рентабельности производства такого товара, негативном воздействии на товарные запасы, занятость, уровень заработной платы в данной отрасли отечественной экономики, уровень инвестиций в данную отрасль отечественной экономики.
48. **Минимально допустимая демпинговая маржа** - демпинговая маржа, составляющая два процента.
49. **Непосредственно конкурирующий товар** - товар, который полностью идентичен товару, который является или может стать объектом расследования, либо сопоставим с товаром, который является или может стать объектом расследования, по своему назначению, применению, качественным и техническим характеристикам, а также по другим основным свойствам таким образом, что покупатель заменяет или готов заменить его в процессе потребления товаром, который является или может стать объектом расследования.
50. **Отрасль отечественной экономики** - все отечественные производители аналогичного товара (для целей расследования, предшествующего введению антидемпинговой меры или компенсационной меры) или непосредственно конкурирующего товара (для целей расследования, предшествующего введению специальной защитной меры) либо те из них, доля которых в общем объеме производства в стране соответственно аналогичного товара или непосредственно конкурирующего товара составляет большую часть.
51. **Предшествующий период** - три года, которые непосредственно предшествуют дню подачи являющегося основанием для проведения расследования заявления и за которые имеются необходимые статистические данные.
52. **Серьезный ущерб отрасли отечественной экономики** - существенное ухудшение производственного, торгового и финансового положения отрасли отечественной экономики, которое наступило вследствие возросшего импорта и выражается в общем ухудшении ситуации с производством непосредственно конкурирующего товара.
53. **Смягчение специальной защитной меры** - увеличение объема импортной квоты или снижение ставки специальной пошлины.
54. **Специальная защитная пошлина** - пошлина, которая применяется при введении специальной защитной меры и взимается таможенными органами независимо от взимания ввозной таможенной пошлины.
55. **Специальная защитная мера** - мера по ограничению возросшего импорта, которая применяется посредством введения импортной квоты или специальной пошлины, в том числе предварительной специальной пошлины.

- 56. Специфическая субсидия иностранного государства (союза иностранных государств)** - субсидия, доступ к которой ограничен и которая предоставляется конкретному производителю и (или) экспортеру, или конкретному союзу (объединению) производителей и (или) союзу (объединению) экспортеров, или конкретной отрасли экономики либо направлена на стимулирование экспорта товара или на замещение импорта товара;
- 57. Субсидируемый импорт** - импорт товара, при производстве, экспорте или транспортировке которого использовалась специфическая субсидия иностранного государства (союза иностранных государств).
- 58. Субсидия иностранного государства (союза иностранных государств)** - финансовое содействие, осуществляемое непосредственно правительством или иным государственным органом иностранного государства (союза иностранных государств) либо через негосударственную организацию по поручению правительства иностранного государства (союза иностранных государств), дающее получателю субсидии дополнительные преимущества и оказываемое в пределах территории иностранного государства (союза иностранных государств) в форме прямого перевода денежных средств (в том числе в виде дотаций, займов, покупки акций) или обязательства по переводу таких средств (в том числе в виде гарантий по займам); отказа от взимания или невзимания платежей, которые должны были бы поступать в доход государства (в том числе путем предоставления налоговых кредитов), за исключением случаев освобождения экспортируемого товара от налогов или пошлин, взимаемых с аналогичного товара, предназначенного для внутреннего потребления, либо возврата таких налогов или пошлин в размерах, не превышающих фактически уплаченных сумм; льготного или безвозмездного предоставления товаров или услуг, за исключением товаров или услуг, предназначенных для поддержания и развития общей инфраструктуры, то есть инфраструктуры, не связанной с конкретным производителем и (или) экспортером; льготного приобретения товара; иной поддержки доходов или цен, если прямым или косвенным результатом такой поддержки является увеличение экспорта товара из иностранного государства (союза иностранных государств) или сокращение импорта товара в такое иностранное государство (союз иностранных государств).
- 59. Угроза причинения материального ущерба отрасли отечественной экономики** - подтвержденная доказательствами неизбежность причинения материального ущерба отрасли отечественной экономики.
- 60. Угроза причинения серьезного ущерба отрасли отечественной экономики** - подтвержденная доказательствами неизбежность причинения серьезного ущерба отрасли отечественной экономики;