

**Перспективы выхода  
российского малого и  
среднего бизнеса  
на внешние рынки:  
возможности,  
проблемы и решения**



Докладчик:

**Бабокова Ольга Викторовна**  
директор Центра поддержки экспорта  
(ГУП «Бизнес-инкубатор Курганской области»)

г. Москва, 2015 г.

# Основные сведения об экспортерах Курганской области

## КОЛИЧЕСТВО СМСП

малых

1 185

средних

71

## КОЛИЧЕСТВО ЭКСПОРТЕРОВ

всего

77

СМСП

51

Основные отрасли  
для СМСП

- Машиностроение и металлообработка
- Деревообрабатывающая
- Электроэнергетика
- Строительные материалы

Приоритетные  
направления  
экспорта для СМСП

- Страны ТС
- Туркмения
- Киргизия
- Узбекистан
- Азербайджан
- Вьетнам
- Китай
- Монголия

# Основные направления оказания поддержки

**ИНФОРМАЦИОННО-  
КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ**

**ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ**

**ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ  
В СФЕРЕ ВЭД**

**МАРКЕТИНГОВЫЕ**

# Итоги работы Центра за 2014 год

ИНФОРМАЦИОННО-  
КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ  
ПОДДЕРЖКА, СМСП

118

МАРКЕТИНГОВЫЕ  
ИССЛЕДОВАНИЯ

11

МЕРОПРИЯТИЯ

13

ОБУЧЕНИЕ - 6, ПРОМО - 5  
БИЗНЕС-МИССИИ - 2

ЭКСПОРТНЫЕ  
КОНТРАКТЫ

12



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ГУП «Бизнес-инкубатор  
Курганской области»

# МЕРОПРИЯТИЯ: ОБУЧЕНИЕ

## СЕМИНАР

«Государственная поддержка  
и безопасность сделок: что  
актуально для экспортеров?»

18.02.2014 г.



## 32 участника СМСП

Михаил Мыскин, Минэконом РФ  
Андрей Поляков, ЭКСАР, г. Москва  
Дмитрий Устюгов, ОАО «Сбербанк  
России», г. Екатеринбург

## СЕМИНАР

«Как вести бизнес  
с Китаем?»

21.02.2014 г.



## 14 участников СМСП

Лариса Мухина, рук-ль отдела по связям  
с общественностью ТПП г. Каменск-  
Уральский

## БИЗНЕС-ВСТРЕЧА

«Экспорт? Почему бы и нет...  
Истории успеха зауральских  
экспортеров МСП»

30.05.2014 г.



## 12 участников СМСП

Леонид Нестеров, ген. директор ООО  
«Экохит», г. Курган  
Станислав Бессонов, ген. директор ООО  
«Бессонофф Студио», г. Курган



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ГУП «Бизнес-инкубатор  
Курганской области»

# МЕРОПРИЯТИЯ: ОБУЧЕНИЕ

## СЕМИНАР

«Расчет рентабельности и прогнозирование рисков при реализации внешнеторговой сделки»

24.07.2014 г.



## 18 участников СМСП

**Александр Мякота**, директор Центра профессионального обучения «Интеллект-Ресурс», гл. ред. журнала «ВЭД-консалтинг», г. Новороссийск

## СЕМИНАР

«Опыт работы экспортеров на внешних рынках. Проблемы и решения»

25.09.2014 г.



## 21 участник СМСП

**Юрий Шурыгин**, директор консалтинговой компании «De la Rey», руководитель информационного портала «Экспортеры России», г. Москва

## СЕМИНАР

«Внешнеторговое ценообразование»

02.12.2014 г.



## 28 участников СМСП

**Юрий Козлов**, Доктор Бизнес Администрирования, директор по развитию образовательных программ в России и СНГ Лондонской Международной Бизнес Академии (Великобритания), г. Москва

# МЕРОПРИЯТИЯ: ПРОМО

## РОССИЯ (Н.Новгород) «Форум экспортеров - 2014»

25-26.03.2014 г.



### 2 участника СМСП

#### Отрасли:

- сельскохозяйственная
- строительные и отделочные материалы

## РОССИЯ (Тула) «Российско-Нидерландская бизнес встреча»

26.06.2014 г.



### 3 участника СМСП

#### Отрасли:

- сельскохозяйственная,
- электроэнергетическая,
- деревообрабатывающая

## УЗБЕКИСТАН (Ташкент) «VIII Международная промышленная ярмарка и Кооперационная биржа в ОАО «НБК «Узэкспоцентр»»

28-30.10.2014 г.



### 3 участника СМСП

#### Отрасли:

- строительные и отделочные материалы
- машиностроение и металлообработка
- туризм

# МЕРОПРИЯТИЯ: БИЗНЕС-МИССИИ

## КАЗАХСТАН (Алма-Ата)

Участие в международных  
выставках «KazBuild 2014» и  
«AquaTherm Almaty 2014»  
2-5 сентября 2014 г.



3 соглашения

3 контракта



## 5 участников СМСП

### Отрасли:

- Строительные материалы,
- Машиностроение и металлообработка
- Прикладное народное творчество

### Роль Торгпредства:

- Организация круглого стола в Генконсульстве РФ в г. Алма-Ата
- Помощь в организации деловых переговоров и b2b встреч

## АРМЕНИЯ (Ереван)

Участие в комплексной  
бизнес-миссии с посещением  
6-й ежегодной Российско-  
Армянской промышленной  
выставки  
22 - 24 октября 2014 г.



4 соглашения



## 6 участников СМСП

### Отрасли:

- Строительные материалы,
- Машиностроение и металлообработка
- Пищевая

### Роль Торгпредства:

- Организация круглых столов в Торгпредстве РФ и Мэрии в г. Ереване
- Помощь в организации деловых переговоров и b2b встреч



# КОНТРАКТЫ

ООО СФ «Пружинно-  
навивочный завод»

7  
контрак  
тов

Производство пружин по  
индивидуальным параметрам

ООО «ЭкоХИТ»

3  
контрак  
та

Литиевые батареи  
LB2937 - 36,6 / LB2937 - 28,7

ООО «Дортехника»  
(ООО «Автолига»)

1  
контракт

Пескоразбрасыватель легкоъемный  
ДМ-28-16 (с муф) на КАМАЗ

ООО «Завод РСО»

2  
контракта

Лучистые пленочные  
нагреватели ЭКО-200



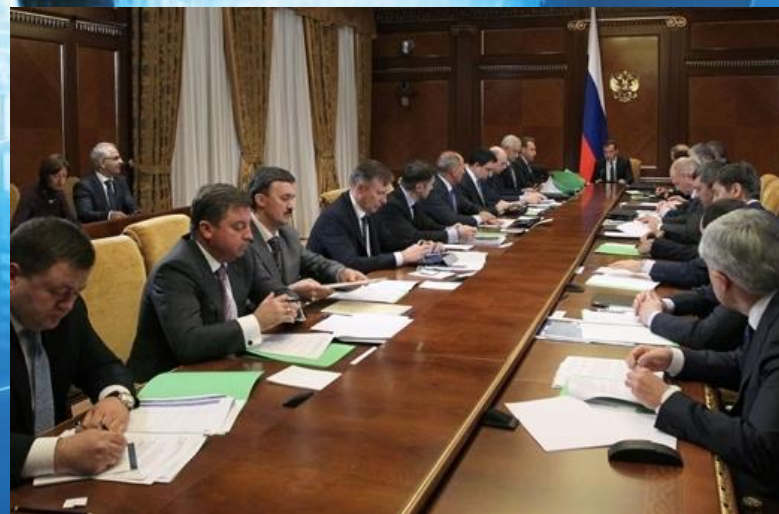
ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ГУП «Бизнес-инкубатор  
Курганской области»

# ВОЗМОЖНОСТИ для российских экспортеров

«ХОЧЕШЬ ИМЕТЬ ТО, ЧЕГО НИКОГДА НЕ ИМЕЛ?  
ДЕЛАЙ ТО, ЧЕГО НИКОГДА НЕ ДЕЛАЛ!»

ОБЪЕКТИВНЫЕ

СУБЪЕКТИВНЫЕ





**ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА**  
ГУП «Бизнес-инкубатор  
Курганской области»

# **ВОЗМОЖНОСТИ:** инфраструктура поддержки экспорта в РФ

**Региональные  
центры поддержки  
экспорта  
(в 41  
регионе РФ)**

**Представительства  
ЕИКЦ-Россия  
(в 48  
регионах РФ)**

**Торговые  
представительства  
РФ за рубежом  
(в 52 странах)**

**Торгово-  
промышленные  
палаты  
(174 региональных и  
муниципальных ТПП)**

По данным портала [www.ved.gov.ru](http://www.ved.gov.ru) на апрель 2015 г.



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ГУП «Бизнес-инкубатор  
Курганской области»

# ВОЗМОЖНОСТИ:

## основные преимущества малого и среднего бизнеса

НЕБОЛЬШОЙ СТАРТОВЫЙ КАПИТАЛ  
И СРАВНИТЕЛЬНО НИЗКИЕ ИЗДЕРЖКИ

БЫСТРАЯ АДАПТАЦИЯ К КОНЪЮНКТУРНЫМ ИЗМЕНЕНИЯМ

ОПЕРАТИВНОСТЬ ВЫВОДА НЕКОТОРЫХ ПРОДУКТОВ

НЕОБХОДИМЫЙ СЕРВИС ДЛЯ КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

ГЛУБОКОЕ ЗНАНИЕ ПОТРЕБНОСТЕЙ СВОИХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

ПРОНИКНОВЕНИЕ В НИШИ, НЕИНТЕРЕСНЫЕ КРУПНОМУ БИЗНЕСУ



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ГУП «Бизнес-инкубатор  
Курганской области»

# ПРОБЛЕМЫ: факторы, препятствующие развитию экспорта

МАРКЕТИНГОВЫЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ

ФИНАНСОВЫЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ

СОЦИАЛЬНЫЕ

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ





ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ГУП «Бизнес-инкубатор  
Курганской области»

# РЕШЕНИЯ: ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД - КАЖДОМУ СВОЕ

«МЕЧТАТЕЛЬ»

ПРЕОДОЛЕНИЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО  
БАРЬЕРА ЧЕРЕЗ ОБУЧЕНИЕ И  
КОНСУЛЬТАЦИИ

«НОВИЧОК»

ПОМОЩЬ В ОТДЕЛЬНЫХ УЗКИХ  
НАПРАВЛЕНИЯХ: ПОИСК ПАРТНЕРОВ,  
УЧАСТИЕ В ТЕНДЕРЕ И ДР.

«БЫВАЛЫЙ»

ПРЕФЕРЕНЦИИ НА ЗАКОНОДАТЕЛЬНОМ  
УРОВНЕ, ЛЬГОТНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ГУП «Бизнес-инкубатор  
Курганской области»

## РЕШЕНИЯ:

В чем нуждаются наши  
экспортеры

«ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ - ЭТО ЧЕЛОВЕК,  
А НЕ СРЕДСТВО ДЛЯ ПОПОЛНЕНИЯ БЮДЖЕТА!»

ПЕРЕХОД НА ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ

ОБЛЕГЧЕНИЕ ТАМОЖЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА (НДС, ШТРАФЫ)

ВОЗМЕЩЕНИЕ ЗАТРАТ, СВЯЗАННЫХ С ПРОИЗВОДСТВОМ

ЛЬГОТНЫЕ КРЕДИТЫ ДЛЯ ЭКПОРТЕРОВ-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

СНИЖЕНИЕ СТАВОК Ж/Д



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ГУП «Бизнес-инкубатор  
Курганской области»

РЕШЕНИЯ:

Все гениальное - просто

**«НАМ НЕ НУЖНА РЫБА!  
ДАЙТЕ НАМ УДОЧКИ -  
РЫБУ МЫ НАЛОВИМ САМИ!»**







**Благодарю  
за внимание  
и желаю  
успехов!**

**БАБОКОВА ОЛЬГА**  
**Курганская область**  
Тел. +7 922 575 5700  
**[zauralexport@gmail.com](mailto:zauralexport@gmail.com)**